

# 2015年度「管理者課題別研修」シリーズ⑥

## 経営者～一般社員対象 「マーケティング研修」 ～ 実践！マーケッター養成！ マーケッター視点を捉える！～

事業の成功と、会社の業績をあげるためには、「最適なマーケティング戦略」が欠かせません。

マーケティング戦略の基本は、①WHO “あなたの顧客は誰か”、②WHAT “顧客にとってあなたの価値は何か”、という2つの問いに答えることが重要だといえます。

当研修では、この2つの問いに答えるための「マーケッター視点を学び」、「最適なマーケティング戦略」の策定を通じ、顧客満足度を高め、事業の業績を向上させるマーケッターを養成することを目指します。また実践・ワーク形式で進めることで、相互に得られる気づきや、視点・視野の広がりをねらい、ビジネスモデルに落とし込むための勘所を学びます。

狙い	将来にわたる“顧客満足”を高め続けるための、「マーケティング戦略」について学びます。時間的観点を加えた、プロモーションや販売促進手法を得て、業種の垣根を越えた満足度の高い“流通”を考えます。		
特徴	企業経営視点からの戦略策定プロセスから、具体的なマーケティング手法まで、マーケティングを体系的に捉えて学んでいきます。また、事例を交えながら「マーケティング戦略策定～ビジネスモデルへの落とし込み」についても学び、実際にワーク等を通じた実践形式で進めていきます。		
対象者	プロモーション・販売促進効果や、顧客満足度を高めたい人 マーケティング戦略策定、マーケティング視点を捉えるポジションにいる人 等		
実施日時	<b>2015年11月7日(土) 9:30～17:00</b> ※ 9:10～受付開始		
9:30	① オリエンテーション	・研修のねらいとスケジュール説明、自己紹介	
10:00	② マーケティング戦略を学ぶ	・「マーケティング戦略」講義	
11:00	③ マーケティング力を高める	・「マーケティング力を高める」講義、ワーク	
12:00	■ 昼食・休憩		
13:00	④ マーケッター実践	・「マーケティング戦略策定～ビジネスモデルへの落とし込み」講義 グループワーク、発表、質疑応答、意見交換	
16:10	⑤ まとめと振り返り	～17:00	・1日のまとめと気づき・学びのシェア
懇親会	自由参加とさせていただきます(研修終了後17:15頃～)。		
講師	中小企業診断士 香川 貴子	会場	サンポートホール高松 66 会議室 (高松市サンポート2-1 電話087-825-5000)
定員	20名 ※ グループ参加(1社5名様まで)大歓迎!	申込締切	2015年10月30日(金)
受講料	12,000円(消費税別)/名 ※ テキスト代を含む	申込方法	eメールまたはFAX
お申込み お問合せ先	一般社団法人 香川県中小企業診断士協会 事務局: 八木 (eメール: mail8@shindan-kagawa.org) 〒761-0301 高松市林町2217-15 香川産業頭脳化センター402号 電話: 087-814-6456		

【中小企業診断士】とは、経営コンサルタントとして唯一の国家資格であり、中小企業の経営課題に対応するため、診断・助言を行う専門家。当協会に所属する中小企業診断士は「**地元企業とともに成長発展する**」をモットーに、**さまざまな活動で地域経済活動をサポート**しています。

一般社団法人 香川県中小企業診断士協会事務局: 八木

FAX : 087-840-0321

【「マーケティング研修」参加申込書】

お申込締切: 2015年10月30日(金)

勤務先			電話番号	( ) -	
お申込者/役職名	/		申込者メール	@	
勤務先住所	〒 -				
↓参加○印、不参加×印			↓参加○印、不参加×印		
ご参加者/役職名	/	/ 懇親会( )	ご参加者/役職名	/	/ 懇親会( )
ご参加者/役職名	/	/ 懇親会( )	ご参加者/役職名	/	/ 懇親会( )

【個人情報の取り扱いについて】

参加申込書によりご提示いただきました個人情報は、本研修に関わる連絡・参加者名簿の作成など、運営上の管理のためにのみ利用いたします。